

EIMA 2022

"NEL MOMENTO DEL BISOGNO GB RICAMBI C'È"

QUESTO LO SLOGAN SCELTO DA GB RICAMBI GROUP PER RINNOVARE IL PROPRIO SOSTEGNO AL LAVORO DEGLI AGRICOLTORI ITALIANI AIUTANDOLI A GARANTIRE LA REDDITIVITÀ DEL LAVORO AGRICOLO.

"Non ci interessa vendere abbigliamento, ci interessa che tu possa continuare a lavorare sui campi", questo il claim scelto dall'azienda per EIMA 2022.

Dott. Saporita, partiamo dallo slogan, ci aiuti a capire meglio:

GB Ricambi è una delle poche realtà italiane in grado di aiutarti nel vero momento del bisogno, **ovvero quando il trattore è fermo.**

Ci permettiamo di dire che specialmente per i trattori più "datati" **senza GB Ricambi spesso non sarebbe possibile nessuna ripartenza.**

GB Ricambi è l'unica realtà italiana presente sul mercato in grado di dare assistenza tecnica specializzata multi-marca ed è l'unica ad avere un magazzino così importante con oltre 35 milioni di euro.

Confrontandoci con gli utilizzatori finali, ci siamo resi conto che **un trattore** fermo il più delle volte **indipendentemente dal canale di approvvigionamento, verrà riparato con un ricambio di produzione GB.**

Qual è il vostro segreto?

Il segreto è l'esperienza: GB Ricambi è un'azienda metalmeccanica che **dal 1962 produce e commercializza ricambi tecnici con una qualità riconosciuta dal mercato identica all'originale.**

Lavoriamo ininterrottamente ad un aggiornamento e allargamento della gamma di ricambi tecnici adattabili per trattori agricoli e macchine movimento terra.

Oggi offriamo soluzioni per modelli: **CNH: New Holland, Case IH, Steyr, Fiat, Ford; SDF: Same, Lamborghini, Deutz Fahr, Hürlimann; Goldoni; ARGO: Landini, McCormick, Laverda; AGCO: Fendt, Massey Ferguson; Claas; John Deere; Kubota, Cat; Komatsu; Case; Yanmar; Volvo.**

Per ridurre al massimo i fermi trattore, in Italia stiamo lavorando per fare ricevere ai clienti il prodotto entro 24/48 ore, a volte se possibile anche nella giornata stessa, senza andare a variare le normali condizioni di vendita concordate a contratto.

GB è in grado di garantire ai clienti questo standard solo grazie a continui investimenti nelle risorse umane e nel prodotto. Investimenti che abbiamo scelto di affrontare consapevoli di non diventare così l'azienda più competitiva nei prezzi.



Comunicato stampa: intervista a Fabrizio Saporita, CEO GB Ricambi.

In questi tempi non Le sembra un'azione in controtendenza?

Al contrario, anche in questo difficile contesto economico, **i nostri principali rivenditori non considerano scontato il rapporto di collaborazione ragionando solo in termini di costo ma sono piuttosto molto sensibili ai benefici.**

Per un ricambista o un'officina, in termini di redditività l'80% è prodotto tecnico e 20% commerciale. **GB Ricambi permette ai rivenditori di generare questo l'80% e ora si pone l'obiettivo di offrire anche il 20% con la gamma di ricambi universali.**

GB Ricambi è infatti già oggi a fianco di rivenditori e agricoltori in ogni stagione abbinando ai ricambi tecnici la gamma **dei ricambi per la lavorazione del suolo, per irrorazione e diserbo, per rimorchi e caribotte, trasmissioni cardaniche, sottocarro, mietitrebbie e materiali per officine.**

Una vasta gamma prodotti commerciali di qualità grazie a rapporti consolidati di distribuzione con premium partners come **SKF, Timken, Cobo, Hella, CBM, Faster, Bondioli e Pavesi, Loctite, Bruder** facilmente accessibile grazie a una piattaforma e-commerce user-friendly rinnovata disponibile H24.

Non vogliamo limitarci ad intervenire solo nel momento del bisogno e **crediamo sia corretto continuare a garantire questo servizio esclusivo ai clienti che in questi anni stanno dimostrando un rapporto di fidelizzazione e collaborazione a 360°.**